



AUF DIREKTEM WEG ZU MEHR UMSATZ.

– WIR SCHLAGEN
NEUE BRÜCKEN
ZU IHREN KUNDEN





_ INHALT

Unser Versprechen	03
Wir sind VISIO 24	04
Wir machen das für Sie	06
Vertriebsdienstleistungen	08
Beratung & Förderung	12
Marktgerechte Transformation	16

— ÜBER 30 JAHRE ERFOLGREICHE KUNDEN- GEWINNUNG IM B2B-BEREICH

1989 wagte der gelernte Maschinenschlosser und Firmengründer Karl-Heinz Vossenkuhl den Sprung in die Selbständigkeit als Berater. Mittlerweile ist VISIO 24 bereits in zweiter Generation familiengeführt und ein bewährter Vertriebsspezialist für mittelständische Unternehmen primär in den Bereichen Maschinenbau, Motoren und Getriebebau, Automatisierung, Gusserzeugnisse, Zerspanung, Kunststoffverarbeitung. Für unsere Kunden sind wir in den Märkten Automotive, Anlagenbau, Maschinenbau, Fahrzeug- und Nutzfahrzeugbau, Schienenfahrzeugbau, Luft- und Raumfahrt so wie für viele weitere tätig. Basierend auf unserer langjährigen Erfahrung und einem exzellenten Branchennetzwerk bieten wir KMU genau das, was sie in der hochdynamischen Wirtschaftswelt von heute brauchen: ein leistungsstarkes Gesamtpaket mit nachweisbar wirksamen Vertriebs- und Beratungsdienstleistungen für die Leadgenerierung und mehr Umsatz!



— **WIR SIND VISIO 24. ZUSAMMEN GEWACHSEN. VOLLER HERZBLUT. AUSGEZEICHNET.**

Was VISIO 24 auszeichnet, ist nicht nur jahrzehntelange Erfahrung oder unser umfassendes Know-how. Wir sind zuhause in der Fertigungsindustrie und damit in der gleichen Branche wie unsere Kunden. Daher wissen wir nicht nur, wovon wir reden – sondern auch wovon SIE sprechen. So finden wir gemeinsam Komplettlösungen speziell für Ihr Unternehmen, die in der Praxis auch tatsächlich funktionieren. Schließlich kommt „Umsatz“ von „umsetzen“. Rufen Sie uns an und lassen Sie uns gemeinsam herausfinden, welche Chancen und Möglichkeiten die Zukunft für Ihr Unternehmen bereithält.

VISIO 24 GRÜNDER
KARL-HEINZ VOSSENKUHL

**FÜR UNS ALS FAMILIENUNTERNEHMEN
EINFACH UNVERZICHTBAR:
VERTRAUEN. BODENSTÄNDIGKEIT.
UND SPASS AN DER ARBEIT!“**

» «

Stefanie Vossenkuhl
Projekt-, Prozess- und
Changemanagement

WIR MACHEN DAS FÜR SIE.

Was VISIO 24 auszeichnet, ist nicht nur jahrzehntelange Erfahrung oder unser umfassendes Know-how. Wir sind zuhause in der Fertigungsindustrie und damit in der gleichen Branche wie unsere Kunden. Daher wissen wir nicht nur, wovon wir reden – sondern auch wovon SIE sprechen. So finden wir gemeinsam Komplettlösungen speziell für Ihr Unternehmen, die in der Praxis auch tatsächlich funktionieren. Schließlich kommt „Umsatz“ von „umsetzen“.



Neue Kunden gewinnen

VISIO 24 akquiriert für Sie Projektgeschäfte, Serien, Einzelgeschäfte, Baugruppen, Konstruktionsleistungen und Prototypen-Projekte.



Fördermittelsicherung

Nutzen Sie für die professionelle Aktivierung bzw. Stärkung Ihres Vertriebs staatliche Zuschüsse für das Coaching von KMU!



Marktgerechte Transformation

Innovationen sind gefragt: Wir entwickeln nicht nur neue Marktideen für Sie, sondern kennen auch bereits Ihre potenziellen Kunden und Absatzmärkte.



— FEINE ANTENNEN
FÜR MENSCHEN,
MÄRKTE UND
MÖGLICHKEITEN



**UNSERE
VERTRIEBS-
DIENST-
LEISTUNGEN**

Mit viel Fingerspitzengefühl neue Kunden gewinnen.

Neue Kunden gewinnen, Erträge steigern – und dabei Zeit, Manpower und Geld sparen: Mit VISIO 24 haben Sie einen ebenso erfahrenen wie effektiven B2B-Spezialisten an Ihrer Seite, der die komplette Interessentenakquise für Ihr Unternehmen übernimmt. Wir wissen, was der Markt aktuell verlangt, präsentieren Ihre Leistungen an den richtigen Stellen und generieren Anfragen sowie neue Aufträge im Projekt- oder Seriengeschäft. Komfortabler und wirtschaftlicher kann erfolgreicher Vertrieb kaum sein.

Damit Ihre Kunden zu Ihnen zurückkehren.

Zum wertvollsten Kapital eines Unternehmens zählen seine Bestandskunden. Und Kundenreaktivierung ist oftmals deutlich kostengünstiger und unterm Strich sogar einträglicher als Neugeschäft. Aber Hand aufs Herz: Was wissen Sie wirklich über Ihre bisherigen Auftraggeber? Durch systematische Analysen und präzise Planung sorgt VISIO 24 hier für eine Punktlandung im Hinblick auf zusätzliche Abschlüsse. Nicht zu vergessen: In vielen Fällen erweisen sich zurückgewonnene Kunden auch noch als besonders treu.

Unsere Arbeit: ausgezeichnet. Unsere Leistungen: zertifiziert.

Höchste Qualität im gesamten Unternehmen: Diese ebenso einfache wie anspruchsvolle Philosophie wird von VISIO 24 Tag für Tag gelebt. Daher sind alle unsere Geschäftsbereiche seit 2016 entsprechend der Qualitätsmanagement-Norm DIN EN ISO 9001:2015 zertifiziert. Auch die Wirtschaftswoche und das Fraunhofer IAO Institut sind von unserer Expertise überzeugt und kürten VISIO 24 zum „Sieger beste Kooperation 2002 in Deutschland“. Die Würth-Gruppe wiederum hat in ihrer Handwerksstudie Manufactum das von VISIO 24 im Jahr 2005 entwickelte VISIOMETALL System „Wartung, Instandhaltung und Reparatur“ prämiert.



**FÜR IHREN
ERFOLG AM
MARKT**

— BESTENS VERNETZT
UND STÄNDIG IN
KONTAKT





Als Kunde von VISIO 24 profitieren Sie nicht nur von unserer herausragenden Vertriebsexpertise, sondern auch von einem außergewöhnlich großen, über Jahrzehnte hinweg gewachsenen Branchennetzwerk in der Fertigungs- und Investitionsgüterindustrie. Hier pflegen wir zahlreiche enge Verbindungen und nehmen Monat für Monat mit bis zu 900 Unternehmen Kontakt auf, um unseren Geschäftspartnern schon heute ihre Kunden von morgen zu vermitteln

In der Fertigungsindustrie aufgewachsen. Im Vertrieb zuhause.

Ob Maschinenbau, Anlagenbau, Fahrzeugbau, Automotive, Kunststoffguss, Spritzguss und viele andere: Unser Familienunternehmen ist tief verwurzelt in der metallverarbeitenden Branche und im Maschinenbau. Hier kennen wir uns aus wie kaum ein Zweiter. Somit sind wir der ideale Vertriebspartner für mittelständische Unternehmen z. B. aus der Stahl-, Blech-, Aluminium-, Edelstahl- und Kunststoffbearbeitung sowie der Produktion von Dreh-/Fräs- oder Stanzteilen, Werkzeugen und Elektrokomponenten. .



**OPTIMAL
GEFÖRDERT**

Mit VISIO 24 Fördermittel des Landes Baden-Württemberg sichern.

Das Ministerium für Finanzen und Wirtschaft Baden-Württemberg unterstützt kleine und mittlere Unternehmen im Sinne einer Hilfe zur Selbsthilfe bei der Bewältigung wirtschaftsstruktureller Veränderungen und stärkt so deren Wettbewerbsfähigkeit. Zu den geförderten Maßnahmen zählen auch die externen Coachings von VISIO 24. Schließlich tragen wir mit

unseren Dienstleistungen konkret dazu bei, die Konkurrenzfähigkeit und Krisenresistenz von KMU auf den regionalen und globalen Märkten zu steigern, ihre Innovationsfähigkeit zu sichern bzw. auszubauen sowie Fachkräfte zu gewinnen und zu halten. Hört sich gut an? Wir beraten Sie gerne ausführlich.



NACHHALTIG BERATEN

— WIR BRINGEN
LICHT IN IHRE
ZUKUNFT



Unsere Analysen – Ihre Sicherheit.

Ob Vertrieb, Projektmanagement, Prozessmanagement, Personalmanagement oder Digitalisierung: Die VISIO 24 Bedarfs- und Trendanalysen zeigen Ihnen exakt auf, wohin die Reise Ihres Unternehmens geht – und wohin sie gehen müsste, um in Zukunft noch erfolgreicher zu sein. Wie ist Ihre aktuelle Position? Welche Potenziale bieten bestimmte Zielgruppen, Branchen, Regionen? Auf all diese Fragen finden wir die Antworten und geben Ihnen somit Orientierung in den hochdynamischen Märkten unserer globalisierten Wirtschaftswelt.



— MIT WEITBLICK
ZEICHEN IM
WETTBEWERB SETZEN.



**BEREIT FÜR
DIE ZUKUNFT**



Marktgerechte Transformation

Heutzutage sind permanent neue Produkte und Dienstleistungen gefragt, die mehr Wirtschaftlichkeit und Nachhaltigkeit bringen. Aber wie entwickeln und realisieren Sie kontinuierlich solche Innovationen, die Ihre Kunden begeistern und die letzten Endes auch die Zukunft Ihres Unternehmens sichern? Ganz einfach: Am besten mit dem umfassenden VISIO 24 Innovationsmanagement für marktorientierte Ideen. Wir beschränken uns jedoch nicht darauf, Analysen und Berichte zu verfassen. Unsere Vertriebsspezialisten sind vielmehr gemeinsam mit Ihnen direkt am Kunden und draußen vor Ort unterwegs. Damit sich Ihr Unternehmen nicht nur auf dem Papier erfolgreich in Richtung Zukunft bewegt, sondern auch in der harten Praxis des täglichen Wettbewerbs.

Sie haben Fragen?

Wir beraten Sie gerne persönlich.

Rufen Sie uns an unter

+49 (0) 7731 - 87 99 0

oder schreiben Sie eine E-Mail an

info@visio24.de





VISIO 24

VISIO 24 GmbH
Untere Gießwiesen 16
78247 Hilzingen
+49 (0) 7731 - 87 99 0

www.VISIO24.de